

bam

BUSINESS MIND



Xây Dựng Tư Duy & Dịch Vụ Chuyên Nghiệp

- Anh chị đang là Giảng viên (Trainer), cung cấp các khóa đào tạo, hướng dẫn cho thị trường về các kỹ năng, nội dung mà anh chị đam mê, yêu thích nhưng tài chính thu về vẫn chưa làm anh chị hài lòng?
- Anh chị chia sẻ rất nhiều, giảng dạy nhiều lớp, tiếp xúc nhiều người nhưng anh chị vẫn ao ước tạo ra các ảnh hưởng thật sự tích cực trong cuộc sống của học viên?
- Anh chị vẫn luôn có một cảm giác lo sợ khi bài giảng của mình có thể bị sao chép, hoặc các đối thủ cạnh tranh giảng dạy cùng chủ đề?



0768 088 048

www.businessmind.vn

info@businessmind.vn

Anh chị sẽ được giải đáp các thắc mắc:

- Vì sao anh chị luôn cảm thấy có thể bị cạnh tranh bởi chính các đồng nghiệp khác? Và làm cách nào anh chị trở thành Trainer thành công trong lĩnh vực của mình.
- Làm cách nào tôi có thể tạo ra các Lợi thế cá nhân dựa trên Kiến thức, Trải nghiệm của mình? Và các lợi thế này hầu như không thể bị sao chép.
- Liệu tôi có thể vừa là Trainer độc lập, vừa cộng tác với nhiều Trung tâm? Lợi và hại ở mỗi lựa chọn là gì? Và đâu là con đường tôi cần đi?
- Làm cách nào tạo ra doanh thu để sống một cách thoải mái với nghề Đào tạo?

Anh chị sẽ nắm các bí quyết thông qua các nội dung chính:

- **Phần 1: Bắt đầu với một Tư duy mới:** giúp anh chị hiểu mindset nào đang chi phối mình và làm cách nào tạo ra các kết quả đột phá thông qua trang bị mindset mới, mindset sẽ mở ra cho anh chị cả một chân trời để vẫy vùng, hoạt động.
- **Phần 2: Tạo ra các Lợi thế cá nhân:** các bài tập để xác định và kết hợp các kiến thức, kỹ năng, trải nghiệm anh chị đang có để phục vụ một thị trường cụ thể đang nóng chờ khóa đào tạo của anh chị.
- **Phần 3: Cấu trúc Chuỗi Dịch vụ & Sản phẩm:** giải thích và hướng dẫn anh chị vượt qua các khó khăn mà các Giảng viên thường gặp khi cung cấp các khóa đào tạo trên thị trường, học viên học xong một đi không trở lại, dù họ rất thích Giảng viên. Đơn giản là họ không có sản phẩm hay dịch vụ nào để tiếp tục sử dụng.
- **Phần 4: Thảo luận chuyên sâu:** Thảo luận chuyên sâu về Thị trường Đào tạo, các lỗi Giảng viên thường vướng phải khi hoạt động cung cấp khóa đào tạo, vượt qua "người gác cổng" ở các công ty đang mua khóa đào tạo, ... và còn nhiều bí quyết xuất sắc và vô cùng thực tiễn.

Với xuất thân là Giảng viên Đại học, ông Tinh Hà đã dẫn thân liên tục, học hỏi và rèn luyện bản thân về chuyên môn Đào tạo (Training), Huấn luyện (Coaching), thấu hiểu thị trường Đào tạo và xây dựng các doanh nghiệp đang hoạt động thành công trong lĩnh vực Giáo dục, Đào tạo, Huấn luyện, Tư vấn, ...

Những chia sẻ của ông Tinh Hà về các chủ đề dành riêng cho Trainer, Coach hiện là những chủ đề duy nhất và độc đáo nhất thị trường tại thời điểm hiện nay.



Người hướng dẫn

Mr. Trương Tinh Hà

Giám đốc Mind Coach Vietnam